

お店を魅力的に見せる
アイデアと工夫を
事例を交えて解説

「何」を売っているのか？
「誰」に売っているのか？
お客様に**1番**身近なお店に！

講師
紹介



みずした ともりの
水 下 智 則 氏

ネクストマーケティング株式会社
代表取締役

森永乳業(株)、イオンリテール(株)で商品開発、マーケティング職に従事した現場経験と、企業経営に関する知識を活かし、企業の商品企画・開発及び販売促進を支援している。震災後は福島市内で商品開発・販売促進研究会を立ち上げ、県内の食品製造業の販路開拓を継続的に支援している。中小企業診断士、社会保険労務士、MBAの資格を有する。

■お申込み方法

下記申込書に必要事項をご記入頂き、
FAXにてお申し込みください。

■お問い合わせ

余市商工会議所 TEL:0135-23-2116

売れるお店はココが違う！ 魅力的なお店を作る！

消費税引き上げ・軽減税率制度導入でも顧客満足を得るお店とは

- 消費税軽減税率制度・価格転嫁対策の概要
 - 主要な顧客を決める
 - 他のお店との違いを生み出す
 - 売上アップは「分解」して考える
 - 買上点数を増やす工夫をする
 - 日々の小さな改善で魅力を高める
- ★主催 余市商工会議所
★日時 平成30年11月14日(水)
午後2時～4時
★会場 ホテル水明閣(余市町山田町六八七)
- ★受講料 無料(会員・非会員問わず)
★定員 30名(定員に達し次第、締め切ります)

(H30.11.14) 『魅力的なお店を作る！』 受講申込書

余市商工会議所 行 FAX:0135-22-5100

申込日(H30/ /)

事業所名		TEL	
所在地		FAX	
受講者氏名	(複数のご参加可能)		

※ご記入いただいた情報は、当会からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。